



JUAN EDUARDO ZAVALA BASCUÑAN

Ramon Freire # 121, Dpto. 202, Copiapó.

Teléfono: 9 451 51 99

eduardo.zavala@vtr.net

Técnico Mecánico y egresado de Ingeniería de Ejecución Mecánica, con amplia experiencia en áreas de venta y marketing. Fuerte Orientación comercial y al logro de resultados de la Compañía. Experiencia en formación y manejo de equipos de ventas. Capacidad creativa e iniciativa en la solución de problemas, habilidad en el desarrollo de nuevos negocios estableciendo relaciones de confianza y credibilidad con clientes y socios estratégicos.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2012 a la fecha.

➤ Rock Mine S.A.

Encargado de ventas de Servicios de Ingeniería, proyectos, obras civiles y contratos de mantención para las diferentes plantas mineras de la zona norte. Se busca posicionar la empresa dentro de la tercera región entregando soluciones integrales a los requerimientos específicos de cada cliente.

2011-2012

➤ Soc. Contractual Minera el Toqui.

Asistente del superintendente de mantención Equipos mina y planta en la XI región; cuya principal función era mantener operativa el 85 % de la flota móvil de planta y mina. Además debía llevar un control estadístico de las reparaciones y mantenciones tanto preventivas como correctivas de cada uno de los equipos.

2007-2011

➤ Fanning Chile S.A.

Ingeniero en venta de maquinarias Caterpillar para la X y XI Regiones. En una primera instancia estaba encargado del posicionamiento de la marca en las áreas de construcción y forestal.

Posteriormente, logré desarrollar ventas en el área minera con resultados históricos para la sucursal, además de la recolocación de equipos usados a distancia, consiguiendo el segundo lugar en ventas a nivel nacional.

2006-2007

➤ **BC Bearing Chile Ltda.**

Product Manager. Encargado de comercializar en Chile junto al equipo de ventas la línea de rodamientos NSK, para lo cual fue necesario implementar planes estratégicos entre la fábrica y el distribuidor; con el fin de conseguir precios competitivos para el mercado nacional.

2004-2006

➤ **Bucyrus Chile S.A.**

Commodity Sales Manager. Asumí el liderazgo en la planificación y desarrollo comercial de una nueva línea de negocio para esta compañía, siendo además responsable de generar una estructura de soporte para una eficiente atención de los clientes, explotación de nuevos nichos de mercado y estrategias de negocio.

2002-2004

➤ **Sandvik Rock Processing.**

Vendedor de Repuestos. Encargado de comercializar la línea de chancado y de coordinar los contratos de consignación para las diferentes mineras de la zona norte, atendiendo faenas ubicadas entre Calama y Rancagua.

1994-2001

➤ **Agrícola Gildemeister.**

Jefe de Ventas y asistente del gerente de ventas con reporte a la gerencia general, encargado de comercializar las grúas horquillas marca Mitsubishi para chile.

1989-1994

➤ **Yale Chile S.A.**

Responsable de desarrollar planes estratégicos de la compañía dirigidos al área de ventas, como la implementación de nuevas alianzas comerciales con distribuidores nuevos.

FORMACIÓN PROFESIONAL

- Técnico Mecánico Automotriz. INACAP.
- Ingeniería de Ejecución Mecánica (Egresado) USACH.
- Enseñanza Básica y Media colegio San Juan Evangelista.
- Inglés hablado y escrito (Berlitz). Nivel Intermedio.
- Técnicas de Mercadeo Estratégico (Top Skills Consultores, 2002).
- Técnicas de Negociación (Agreement S.A., 2003).
- Curso de comunicación eficaz y relaciones humanas (Dale Carnegie, 2004)
- 60 días de entrenamiento en USA. (Milwaukee, 2005).
- III Congreso Latinoamericano de distribuidores de NSK (Sao Paulo, Brasil, 2007).
- Visita a fábrica de Caterpillar en Piracicaba, Brasil, 2008)

REFERENCIAS COMERCIALES

- **Sr. Carlos Roach:** Gerente de Repuestos y Servicios Sándvik Chile,
Fono: (02)6760200.
- **Sr. Mark Stoddard:** Gerente de Administración y Finanzas Bucyrus Chile Ltda.,
Fono: (02) 4442200.
- **Sr. Fernando Durán:** Gerente Sucursal Puerto Montt y Coihaique Fanning Chile S.A.,
Fono: (065) 347100.

JUAN EDUARDO ZAVALA BASCUÑÁN

Copiapó, Marzo de 2013.